europass Curriculum Vitae

INFORMAZIONI PERSONALI

Giuseppe Sbarbaro

POSIZIONE RICOPERTA

Socio fondatore, Amministratore Unico

ESPERIENZA PROFESSIONALE

2004 - oggi

Socio fondatore, Amministratore Unico

Utiliteam Co. S.r.l. -

- Direttore Generale
- Direttore Vendite
- Consulente Manager

Nel ruolo di Consulente Manager seguo progetti nelle aree:
- Separazione contabile nel settore Energy
- Tariffe regolate del servizio di distribuzione del gas
- Separazione funzionale nel settore Energy
- Gare per l'affidamento delle concessioni di distribuzione
- Enforcement
- Formazione

Attività o settore Servizi di consulenza di direzione nel settore delle public utilities

2003 - 2004

Responsabile Marketing Gruppo e area Manager Utilities

Valor Team S.r.l. (Gruppo MC) - Via Savona 52, 20144 Milano

- Organizzazione ex novo dell'area marketing, introducendo in azienda il sistema di sales force automation ed il sistema di email marketing
- Riposizionamento del marchio e sviluppo sito internet, company profile, brochure, ecc.
- Presidio commerciale dell'area Nord Ovest del mercato utilities, sviluppando il 50% del fatturato aziendale

Attività o settore Società di consulenza direzionale e aziendale

2002 - 2003

Account Manager

Omar S.p.A. (Gruppo Allaxia) - Bitritto (BA)

- Mercato seguito: aziende del settore Energy & Utilities - area Nord
- Prodotti/servizi offerti: consulenza strategico/organizzativa, sistemi informativi a supporto dell'area marketing e vendite, servizi commerciali

Attività o settore Società di consulenza e servizi

1993 - 2001

Socio Operativo

Valor Team S.r.l. - Viale di Porta Vercellina 10, 20123 Milano

- Dal 1999: progettazione e proposizione dell'offerta con ruolo prevalentemente commerciale
- Dal 1997: conduzione di progetti complessi, con ruolo prevalente di project manager
- Dal 1993: conduzione di progetti di consulenza nell'area organizzazione

Attività o settore Società di consulenza direzionale e aziendale

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1994 **Laurea in Ingegneria Gestionale**
Politecnico di Milano
Discipline tecniche e scientifiche di base, gestione aziendale, gestione della produzione industriale, finanza, logistica.

DOCENZA

Ottobre 2015 **Le gare d'ambito per la distribuzione del Gas**
Utiliteam Co. S.r.l.

Luglio e Settembre 2015 **La separazione funzionale – I nuovi requisiti introdotti dal TIUF**
Utiliteam Co. S.r.l.

Aprile 2014 **Le ispezioni AEEGSI nel settore idrico – Presupposti, conseguenze e tutele**
Utiliteam Co. S.r.l.

Ottobre 2013 **L'enforcement dell'Autorità – Poteri e diritti, sanzioni e impegni. Le ispezioni nel concreto, materia per materia**
Utiliteam Co. S.r.l.

Gennaio 2013 **Servizio Idrico Integrato: Dalla Tariffa all'Unbundling**
Utiliteam Co. S.r.l.

Novembre 2012 **Unbundling e Ispezioni – Come impostare un sistema di unbundling a prova di ispezione**
Utiliteam Co. S.r.l.

Giugno 2010 **L'unbundling funzionale – Come implementare e mantenere un modello conforme alla normativa in vigore e alle best practice di settore, alla luce della Del. ARG/Com 57/10**
Utiliteam Co. S.r.l.

2009 **La separazione funzionale – Come implementare e mantenere un modello di governance ed organizzazione conforme alla normativa ed alle best practices di settore**
Utiliteam Co. S.r.l.

2007 **Corporate governance nelle utilities - Lo stato dell'arte e le novità introdotte dalla separazione funzionale**
IIR - Istituto Internazionale di Ricerca

2007 **Le nuove disposizioni in tema di separazione funzionale introdotte dall'AEEG con del. 11/07**
Federutility

2007 **Testo Integrato di Unbundling - Novità normative e impatto concreto sulle imprese**
Utiliteam Co. S.r.l.

2007 **La gestione efficiente e conforme del servizio distribuzione, tra regole per il libero accesso e obblighi di qualità del servizio**
Conferenza Nazionale del Gas Naturale

2007 **Indagine di settore ed iniziative della Commissione europea sui mercati del gas e dell'energia elettrica**
LBL Alliance

2004 **Gli effetti sulla redditività delle aziende gas della riforma della tariffa di vendita**
Valor Team

2004 **Corso di alta formazione in management, economia e diritto dei servizi a rete**
MIP - Politecnico di Milano School of Management

2004 **La gestione della sicurezza e continuità del servizio, e degli standard di qualità commerciale nell'attività di distribuzione del gas**
ATIG (Associazione Tecnica Italiana Gas)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre: Italiana

Altre lingue

	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	Buona	Buona	Buona	Buona	Discreta

Competenze comunicative
- Ottime competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di direttore vendite
- Capacità di docenza in corsi di formazione: relatore a diversi convegni e corsi per il settore Energy & Utilities, con particolare riferimento ai temi della separazione funzionale finalizzata alla liberalizzazione dei mercati energetici, della separazione contabile e delle tariffe dei servizi regolati

Competenze organizzative e gestionali
- Forte capacità nel Project Management di progetti di consulenza e nella gestione di Team di lavoro

Competenze informatiche: Ottima padronanza del Personal Computer e dei programmi di office automation del pacchetto Microsoft Office, ivi compreso il database relazionale Microsoft Access e i programmi per la pubblicazione nel WEB.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Pubblicazioni: Coautore dell'opera: "Linee guida per la Separazione Funzionale nel settore Energia" - Federutility

Dati personali: Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" all'art. 13 GDPR 679/16.